



HINO

SƠ LƯỢC HINO MOTORS

Trên thế giới, Hino Nhật Bản là một phân nhánh của tập đoàn Toyota Motors chuyên sản xuất xe tải hàng nhẹ, vừa và siêu nặng. Liên doanh TNHH Hino Motors Việt Nam được thành lập tháng 6 năm 1996 trên cơ sở liên doanh giữa Tập đoàn Hino Motors Nhật Bản, Tổng công ty Công nghiệp Ôtô Việt Nam và Tập đoàn Sumitomo Nhật Bản, Trụ sở chính đặt tại Phương Hoàng Liệt, Quận Hoàng Mai, Hà Nội. Hiện công ty có 4 dòng sản phẩm chủ lực bao gồm 300 series - 500 series - 700 series và xe buýt.

THỐNG LĨNH MIỀN TÂY

TRONG CHUYỀN CHU DU GẦN 400KM TỪ SÀI GÒN VỀ VỚI ĐẤT MŨI CÀ MAU, PHÓNG VIÊN XE&ĐỜI SÔNG NHẬN RA MỘT BẤT NGỜ THÚ VỊ: GIỮA LUÔNG XE CỘ NƯỜM NƯỢP SUỐT CUNG ĐƯỜNG QUỐC LỘ 1A TIỀN VỀ MIỀN TÂY THÌ NHÂN HIỆU XE TẢI CHIỀM TỈ LỆ Rất LỚN TRONG MỨC TẢI TRỌNG TỪ 8-15 TẤN LÀ... HINO.

PHI LONG

Không nơi đâu nhân hiệu xe tải hàng đầu Nhật Bản hiện diện nhiều như ở cái đất miền Tây vốn chằng chịt sông nước này. Và chúng tôi quyết định “gõ cửa” các nhà xe ở Cà Mau để tìm hiểu câu chuyện. Mỗi người có quan điểm kinh doanh, đảm nhiệm vị trí khác nhau ở từng doanh nghiệp. Nhưng họ đều có một điểm chung, tất cả đều chọn xe tải Hino làm công cụ chuyên chở. Hãy xem, những người trong nghề phát biểu như thế nào?

Ông Hoàng Văn Vinh

Giám đốc Công ty TNHH Hoàng Vinh

- Cà Mau

Ở cương vị quản lý cấp cao, chắc chắn ông rất ít thời gian trực tiếp cầm lái. Vậy Hino có những ưu điểm nào khiến Công ty ông chỉ chọn thương hiệu này?

Có ba lý do chính. Đầu tiên về hình thức bên ngoài, theo quan điểm cá nhân, tôi đánh giá Hino có thiết kế đẹp và mang tính thẩm mỹ rất cao. Hơn nữa, trước khi đi đến quyết định, tôi từng tham khảo rất nhiều



Ông Hoàng Văn Vinh
Giám đốc Công ty TNHH Hoàng Vinh.

từ những đồng nghiệp đã dày dạn kinh nghiệm trong lĩnh vực vận tải, mọi người đều khẳng định đặc tính bền bỉ của xe Hino. Nhưng điểm mấu chốt là “dân trong nghề” luôn đánh giá rất cao ưu điểm tiết kiệm nhiên liệu của xe tải Hino.



Hình ảnh không hiếm
trên cung đường miền Tây.

Hai yếu tố chất lượng bền bỉ, tiết kiệm nhiên liệu nghe có vẻ thuyết phục. Tuy nhiên, hình thức đẹp liệu có cần thiết với đặc thù hoạt động vận tải chỉ chuyên chở hàng hóa?

Ảnh hưởng rất lớn, bởi đội xe 8 chiếc xe đều đồng nhất nhãn Hino nên rất thuận lợi trong công tác bảo trì, thay thế phụ tùng định kỳ, đồng thời có hiệu ứng tích cực đến thương hiệu vận tải Hoàng Vinh mỗi khi tham gia đấu thầu, cạnh tranh những hợp

đồng vận tải từ các đối tác lớn. Bởi đội xe mới, đẹp, chỉnh chu, thương hiệu nổi tiếng gởi đến đối tác thông điệp: "Chúng tôi có tiềm lực, uy tín thực sự".

Hơn 4 năm gắn bó với thương hiệu Hino, ngoài 3 yếu tố đã nêu trên, ông có thể nêu thêm một ý kiến khác mà ông hài lòng nhất trong quá trình sử dụng xe Hino?

Tôi không trực tiếp điều khiển, nên đánh giá của tôi chỉ nhìn từ phía nhà quản lý. Cùng một mức tải trọng đăng ký thì xe tải

Hino luôn luôn chở được nhiều hơn tầm 600kg - 700kg so với xe từ các thương hiệu khác. Lý do, classic xe Hino nhẹ hơn. Vì dù cùng mức tổng tải trọng 15 tấn thì xe của thương hiệu khác khi đóng thùng đông lạnh, tải trọng hàng chỉ còn 7,5 tấn, còn xe Hino của chúng tôi có thể chở đến 8,1 tấn, đây là một lợi thế kinh doanh rõ ràng.

ĐIỂM MẤU CHỐT LÀ "DÂN TRONG NGHỀ" LUÔN ĐÁNH GIÁ RẤT CAO ƯU ĐIỂM TIẾT KIỆM NHIÊN LIỆU CỦA XE TẢI HINO.

Anh Mai Đắc Lập

Đội phó đảm trách kỹ thuật Công ty cổ phần thủy sản Phú Cường Jostoco - Cà Mau

Hơn 30 năm sau vỏ-lăng bây giờ bước lên đội phó kỹ thuật, có lẽ anh hiểu tường tận từng chiếc xe mà mình đang chịu trách nhiệm chăm sóc. Anh có thể chia sẻ vài đánh giá sơ lược về độ bền hay công tác bảo dưỡng xe tải Hino?

Trong đội xe 12 chiếc Hino của chúng tôi, có vài chiếc đã gần hoặc vượt mốc 350.000km nhưng ấn tượng là chưa có chiếc nào phải đại tu về động cơ lắn khung sườn, trừ thay thế một vài bộ phận hao mòn trong quá trình sử dụng (bổ thủng, ly hợp, nhông đế, vỏ xe...). Thêm vào đó, do hiện nay xe tải Hino đã trở nên quá phổ biến trên thị trường nên tính tương thích phụ tùng rất cao, có thể mua được phụ tùng thay thế dễ dàng.

Công tác bảo dưỡng cũng khá đơn giản vì công nghệ, kỹ thuật ứng dụng trên xe Hino rất thân thuộc với cánh tài xế chúng tôi lâu nay. Diễn hình, kỹ thuật cấp nhiên liệu bằng béc dầu truyền thống nhưng hiệu quả, có nghĩa là cánh tài xế các anh không mặn mà công nghệ phun nhiên liệu điện tử hiện đại?

Anh nói công nghệ cấp nhiên liệu bằng béc dầu truyền thống nhưng hiệu quả, có nghĩa là cánh tài xế các anh không mặn mà công nghệ phun nhiên liệu điện tử hiện đại?

Chúng tôi không bảo thủ đến mức đó. Nhưng, khách quan chúng tôi thấy hiệu suất tiêu thụ giữa béc dầu và phun điện



*Anh Mai Đắc Lập - Đội phó đảm trách kỹ thuật
Công ty cổ phần thủy sản Phú Cường Jostoco - Cà Mau.*

ĐẶC BIỆT, MỘT TÀI XE ĐƯỢC GIAO LÀI XE TẢI HINO CẢM THẤY RẤT TỰ HÀO VÌ THƯƠNG HIỆU HINO CÓ ĐỘ AN TOÀN CAO, TÍNH BỀN BỈ SẼ GIẢM ĐI RẤT NHIỀU ÁP LỰC TRÁCH NHIỆM CHO CHÚNG TÔI TRONG NHỮNG HÀNH TRÌNH ĐƯỜNG DÀI.

tử trong lĩnh vực vận tải nặng không có nhiều chênh lệch. Tuy thế, béc dầu rất dễ khắc phục sự cố ở bất kỳ đâu suốt Bắc - Nam, với bất kỳ tài xế nào. Quan điểm cá nhân, tôi nghĩ béc dầu phù hợp với tính chất khắc nghiệt của đặc trưng

ngành vận tải hàng hóa, kiến thức sử dụng xe, chất lượng nhiên liệu ở Việt Nam hiện nay.

Còn từ vị trí của một tài xế, anh nhận xét như thế nào về cảm giác lái?

Động cơ ít rung, cabin có tầm nhìn rộng, bộ số rất chính xác và nhạy. Xe rất bốc, có thể mạnh khi "bò" đèo và an toàn khi vượt các xe cùng chiều. Đặc biệt, một tài xế được giao lái xe tải Hino cảm thấy rất hào vì thương hiệu Hino, thêm nữa độ an toàn và tính bền bỉ cao sẽ giảm đi rất nhiều áp lực cho chúng tôi trong những hành trình dài.



Có thể bắt gặp xe tải Hino rất nhiều tại Cảng cá Cà Mau.



HINO THỐNG LÃNH MIỀN TÂY

**HINO VỚI SỨC
MẠNH THƯƠNG
HIỆU ĐÃ ĐƯỢC
KHẲNG ĐỊNH
RẤT DỄ BÁN,
NẾU KHÔNG TÍNH
TRƯỢT GIÁ DO LẠM
PHÁT THÌ TỈ LỆ THU
HỒI VỐN CỦA XE
HINO ĐÔI LÚC CÓ
THỂ BẰNG 100%
GIÁ MUA BAN ĐẦU.**

Anh Nguyễn Doãn Bách

*Điều phối xe Công ty TNHH Vận tải
Lê Kha - Cà Mau*

Chi phí đầu tư ban đầu càng thấp càng tốt, vậy tại sao anh lại chọn Hino thay vì sản phẩm thay thế từ Hàn Quốc, thậm chí của Trung Quốc có giá bán thấp hơn sẽ rút ngắn thời gian thu hồi vốn?

Thông thường sau 4-5 năm, chúng tôi sẽ đổi lên đời cao hơn và thanh lý xe cũ, nhưng nếu kinh doanh bằng xe Hàn Quốc hay Trung Quốc thì giá trị bán lại chỉ còn khoảng 50% (Trung Quốc). Trong khi Hino với sức mạnh thương hiệu đã được khẳng định rất dễ bán, nếu không tính trượt giá do lạm phát thì tỉ lệ thu hồi vốn của xe Hino đôi lúc có thể bằng 100% giá mua ban đầu. Bên cạnh đó, trong những năm đầu tiên thì xe Hino gần như không đòi hỏi chi phí

sửa chữa và bảo dưỡng nào đáng kể nên hiệu quả kinh doanh sẽ kinh tế hơn rất nhiều.

Anh cảm thấy như thế nào về công tác chăm sóc khách hàng, sự thuận tiện trong việc bảo trì, bảo dưỡng xe Hino tại Cà Mau?

Thời gian đầu, xe thường được bảo dưỡng ở đại lý Trường Long (Cần Thơ) hoặc ở Thành phố Hồ Chí Minh. Nhưng kể từ tháng 10 năm ngoái, khi đại lý Đại Phát Tín chính thức khai trương tại Cà Mau thì việc bảo dưỡng, bảo trì trở nên thuận tiện hơn. Như tôi đã đề cập, trong 3-4 năm đầu tiên ngoại trừ việc thay nhớt, lọc nhớt, lọc gió... đúng theo quy chuẩn thì xe Hino không gặp bất kỳ hỏng hóc nào đến mức cần phải xử lý tại đại lý ủy quyền.

Anh Lê Phước Đạt

Giám đốc Công ty TNHH Phước Đạt - Cà Mau

Đa phần các doanh nghiệp xuất khẩu thủy hải sản tại Cà Mau trong đó có công ty anh đều tin dùng nhãn hiệu Hino. Phải chăng xe tải Hino sở hữu các yếu tố rất phù hợp với đặc thù ngành thủy hải sản?

Sản phẩm thủy hải sản đồng lạnh khi xuất khẩu rất chú trọng yếu tố thời gian do yêu cầu rất cao về độ tươi mới. Muốn giữ uy tín với chủ hàng thì phải giao hàng đúng thời điểm, nên để có một thương vụ suôn sẻ

chúng tôi cần phải chọn lựa phương tiện vận chuyển đáng tin cậy, không gặp bất kỳ hỏng hóc đáng tiếc nào xảy ra dọc đường. Mà về phương diện này thì xe Hino đã khẳng định được niềm tin nơi chúng tôi.

Gắn bó với Hino đến nay cũng hơn 3 năm, dù lâu để tôi hiểu rõ những ưu điểm của sản phẩm mang thương hiệu này. Cho nên, nếu có nhu cầu trang bị thêm xe, ưu tiên cao nhất của tôi vẫn là xe Hino.

Sau 6 chiếc xe chỉ duy nhất của Hino anh mua lần lượt qua 3 năm. Có bao giờ anh dự định chuyển sang nhãn hiệu khác?



...ĐỂ CÓ MỘT THƯƠNG VỤ SUÔN SÉ
CHUNG TÔI CẦN PHẢI CHỌN LỰA PHƯƠNG TIỆN
VẬN CHUYỂN ĐÁNG TIN CẤY, KHÔNG GẶP BẤT
KỲ HỒNG HỌC NÀO XÂY RA DỌC ĐƯỜNG, MÀ VỀ
PHƯƠNG DIỆN NÀY THÌ XE HINO ĐÃ KHẲNG ĐỊNH
ĐƯỢC NIỀM TIN NƠI CHUNG TÔI

Anh Lê Phước Đạt
- Điều phối xe Công ty TNHH
Vận tải Lê Kha - Cà Mau.