

HINO

TRỢ THỦ ĐẶC LỰC CỦA

DOANH NGHIỆP



Bài, ảnh: Sử Tuấn

TRONG CUỘC GẶP MẶT MỚI ĐÂY TẠI TẠI TRÀ VINH, NHIỀU CHỦ DOANH NGHIỆP DỊCH VỤ VẬN TẢI ĐỀU PHẦN KHỞI CHO BIẾT TIỀN ĐỘ CÔNG VIỆC LUÔN SUỐN SẼ, MỨC TĂNG TRƯỞNG CỦA DOANH NGHIỆP NĂM SAU LUÔN CAO HƠN NĂM TRƯỚC. VUN ĐẬP VÀO SỰ THÀNH CÔNG TRONG KINH DOANH ĐÓ LÀ SỰ ĐÓNG GÓP KHÔNG NHỎ CỦA ĐỘI XE HINO.

ÔNG PHAN VĂN NHƠN, CHỦ DOANH NGHIỆP TU NHÂN TÁM NHƠN, HUYỆN CẦU KÈ:

"XE HINO CHỜ ĐƯỢC NHIỀU HƠN NHƯNG TIÊU HAO NHIÊN LIỆU THÊM KHÔNG BAO NHIỀU".

Cách đây gần hai năm, vì nhu cầu vận chuyển thực ăn gia súc, phân bón, hàng hóa nói chung... ngày càng tăng cao nên tôi đã mua một chiếc Hino 6,2 tấn. Từ đó đến nay, xe được đưa vào khai thác liên tục, thường chạy lộ trình Trà Vinh - TP.HCM dài 450km mà không gặp hỏng hóc nào lớn, chỉ cần thay nhớt, vô ruột xe đúng quy định. Tần suất sử dụng xe Hino, so với các loại xe trước đây, tăng hơn khoảng 30%. Thỉnh thoảng tôi cũng trực tiếp cầm lái và nhận thấy, so với nhiều xe khác xe dễ dàng vượt qua những đoạn đường gập ghềnh và cầu dốc cao, mạnh hơn hẳn các loại xe Trung Quốc, thường bị chệch là lắp động cơ sức kéo yếu khiến tài xế phải vất vả và trả số liên tục. Xe Hino lại có buồng lái tiện nghi, hộp số trơn tru, hệ thống phanh chắc chắn.

Chủ doanh nghiệp
Tám Nhơn (giữa)





Hơn thế nữa, tôi khoái xe Hino ở ưu điểm nổi trội là có thể chở thêm rất nhiều hàng hóa nhưng mức tiêu hao nhiên liệu tăng thêm rất ít. Tôi đã có nhiều năm kinh nghiệm sử dụng các dòng xe tải Hàn Quốc và cả xe tải nhãn hiệu Nhật Bản khác, nhưng tới lúc sử dụng xe Hino là hài lòng nhất. Dự kiến sắp tới hệ thống cầu đường được nâng cấp tốt hơn thì tôi sẽ mua xe Hino sức tải trên 8 tấn để khai thác hiệu quả hơn, giảm số vòng vận chuyển, nhanh chóng giải phóng kho hàng. Bản bề tôi kinh doanh ngày càng phát triển, khi có nhu cầu đã tham khảo nhiều loại xe tải khác nhau, nhưng kết cuộc cân nhắc kỹ thì tất cả đều chọn mua xe Hino. Theo họ, giá xe Hino tuy khá cao nhưng bù lại xe hầu như không bị pan dục đường, bảo đảm an toàn cho hàng hóa, tăng uy tín và khẳng định đẳng cấp doanh nghiệp.

**BÀ MỸ YẾN, CHỦ NHÀ MÁY XAY LÚA MỸ YẾN,
HUYỆN CẢNG LONG:**

"MUA XE HINO LÀ KHÔNG LO TỒN NHIỀU TIỀN SỬA XE"

Trước khi mua xe, tôi cũng tìm hiểu trên mạng về các loại xe và thấy Hino đáp ứng đầy đủ các yêu cầu công việc, đứng hàng đầu về chất lượng, mẫu mã. Tuy mua xe Hino phải trả tiền nhiều hơn nhưng tôi quan niệm, cũng như những sản phẩm khác đó là chọn hàng tốt theo tiêu chí "tiền nào của nấy". Tôi mua chiếc Hino FL 16,2 tấn vào năm 2009, đồng thúng là chạy luôn chứ không gắn thêm bất kỳ phụ kiện gì. Đến nay xe vẫn chạy rất tốt: động cơ mạnh mẽ, không hao dầu và không gặp bất kỳ hỏng hóc gì. Trong quá trình lái xe, tài xế cũng cho biết rất thoải mái, không có điều gì đáng phàn nàn. Là phụ nữ không rành về kỹ thuật nhưng mỗi lần xe chuyển bánh nghe tiếng máy êm ái, mạnh mẽ là tôi yên tâm hàng hóa sẽ "đi đến nơi, về đến chốn". Tôi thấy một số người có lẽ chưa đủ điều kiện tài chính nên chọn mua xe Trung Quốc, riêng tôi nhất định mua xe Hino chất lượng tốt để yên tâm sử dụng, không bị hỏng hóc lung tung để bị thợ sửa chữa bày về tốn tiền. Tôi không muốn mình vất vả thêm nữa vì đầu óc đã quá căng thẳng do theo giá gạo, giá cám, giá vận chuyển...

Chủ doanh nghiệp Mỹ Yên (trái)



Thị trường



Xe Hino của tôi chạy từ Trà Vinh đến Long An, Sài Gòn, Đồng Nai, đến cảng nhận hàng, phân phối cả các đầu mối bán lẻ trong xã huyện. Theo nhân viên tôi thông kê, thời gian xe Hino đưa vào sử dụng khai thác rất nhiều, đạt tối đa so với các loại xe tải khác. Đơn vị tôi nhận chở hàng hóa trong và ngoài tỉnh, với bề dày kinh doanh trên 20 năm, lịch làm việc không ngưng nghỉ, đòi hỏi phải trang bị xe tốt phục vụ công việc trôi chảy. Thời gian tới, nhằm đáp ứng nhu cầu của đồng dân khách hàng mua nhỏ lẻ, tôi sẽ mua thêm xe tải 5 tấn. Chắc chắn Hino vẫn là sự lựa chọn hàng đầu của tôi. Hằng tuần, nhân viên tiếp thị của các hãng xe tải khác luôn tìm cách thuyết phục tôi mua xe của họ, nhưng tôi vẫn chọn xe tải Hino vì ấn tượng chất lượng xe rất tốt qua bản thân sử dụng lẫn tham khảo ý kiến những người quen biết mà họ đã sử dụng xe tải Hino.

Tôi rất vui khi đại diện công ty Hino trao tặng cây bút bi có số điện thoại hotline tư vấn kỹ thuật của kỹ sư chính hãng, để hướng dẫn khách hàng hoặc tài xế sử dụng xe hiệu quả an toàn hoặc khắc phục trục trặc của xe trên đường (nếu có).

HINO

TRỢ THỦ ĐẶC LỤC CỦA DOANH NGHIỆP

ÔNG MAI VĂN ĐỨC, GIÁM ĐỐC CÔNG TY TRUNG THẢO, THỊ XÃ TRÀ VINH:

"CHỖ HÀNG LIÊN TỤC NHUNG XE HINO KHÔNG GẬP TRỤC TRẶC GÌ"

Trung Thảo là một trong những doanh nghiệp có nhiều xe Hino nhất Trà Vinh. Bắt đầu mua vào năm 2006 và đến nay có tổng cộng 11 chiếc (gồm hai chiếc 8 tấn, năm chiếc 15 tấn, bốn chiếc 16 tấn), tôi có thể an tâm ngồi trong trụ sở tại Trà Vinh để quan sát hoạt động bốc dỡ hàng hóa của các kho xưởng ở TP.HCM, qua màn hình theo dõi. Đó là nhờ đội xe của tôi luôn vận hành trong tình trạng hoàn hảo, không gặp hỏng hóc gì lớn. Tôi nghĩ rằng nhiệm vụ bảo đảm chất lượng hàng hóa nhận chở còn quan trọng hơn lợi nhuận, vì nó hàm chứa cả uy tín của doanh nghiệp mình, do đó phải mua xe tốt như Hino để yên tâm làm ăn.

Xây dựng sự nghiệp vận tải gần 30 năm, kiến thức chuyên sâu về kỹ thuật động cơ nên tôi chọn mua xe cũng rất cẩn thận tỉ mỉ. Sau khi xem xét thật kỹ thông số kỹ thuật của xe tải Hino, tôi thấy rất phù hợp nhu cầu chuyên chở với cường độ lớn nên quyết định mua ngay, trong đó ưu tiên sử dụng xe dài trên 9 mét nhằm phục vụ thuận lợi chở hàng hóa công kênh. Tôi sắp xếp mỗi đầu xe đều hoạt động mỗi ngày một tua, xoay vòng liên tục, được sự hỗ trợ của đội ngũ bốc dỡ hàng hóa cả hai đầu lên xuống hàng nên tôi chủ động nhận hàng liên tục. Qua bốn năm sử dụng liên tục với cường độ cao thì tôi thấy xe Hino vẫn hoạt động tốt tự tin giới thiệu thân nhân bạn bè mua thêm nhiều nữa. Tất cả đều vừa ý khi sử dụng xe. Dàn xe cũ Hàn Quốc tôi không còn sử dụng, vì chúng tải trọng thấp, lại tiêu hao nhiều nhiên liệu hơn hẳn so với xe Hino. Đặc biệt, tôi không bao giờ mua xe Trung Quốc.



Chủ doanh nghiệp Trung Thảo (thứ hai từ trái qua)



Chủ doanh nghiệp Thuận Thảo

ÔNG PHẠM NGỌC VINH, TỔNG QUẢN LÝ DOANH NGHIỆP THUẬN THẢO, THỊ XÃ TRÀ VINH:
"TÀI XẾ MUỐN TÌM CHIẾC XE LUNG Y NHẤT HÃY CHỌN HINO"

Tiếp nối truyền thống gia đình là kinh doanh vận tải và sửa chữa động cơ xe, từ thuở nhỏ tôi đã làm thợ máy và rất am hiểu nhiều loại xe. Nay trưởng thành, tôi gánh vác công việc kinh doanh vận chuyển phân bón, thuốc bảo vệ thực vật, vật tư nông nghiệp, hàng hóa các loại... với đội xe Hino 10 chiếc (gồm 8 xe loại FL, 2 xe loại FC). Xe của tôi hoạt động trên địa bàn Long An, Bình Chánh, Đông Nai, TP.HCM... liên tục hầu như không ngày nào là không lăn bánh. Nhớ lại lúc ban đầu mua xe Hino đầu tiên nhằm thời điểm khan hiếm xe, phải chờ nhận xe khá lâu nhưng tôi không phiền lòng, vì cuối cùng mình đã có những chiếc xe đạt chất lượng rất tốt. Tôi từng sử dụng rất nhiều mẫu xe tải của các hãng khác nhau, có điều kiện so sánh nên vẫn chuộng xe Hino vì ít tiêu hao nhiên liệu, động cơ vận hành hiệu suất cao, sức tải hàng hóa lớn, kết cấu tay lái hoàn hảo, cabin có tầm quan sát rộng...

Với quy mô doanh nghiệp phát triển tăng 20% mỗi năm, bình quân mỗi năm tôi cần mua hai xe tải. Tuy nền kinh tế khó khăn, lãi suất ngân hàng rất cao, khiến việc mua xe đắt tiền chừng nào thì càng đau đầu chừng đó, nhưng tôi sẽ ưu tiên chọn mua xe Hino **522**.